



Du weißt wie Filialunternehmen ticken?

Dann bieten wir Dir in unserem Unternehmen am Sitz in Stuttgart oder Duisburg eine unbefristete Anstellung als

(Senior) Sales Manager / Account Manager (m/w)

Darum geht's

- Als Spezialist für unsere anspruchsvollen Produkte akquirierst Du Aufträge bei unseren Zielkunden und sorgst für den planmäßigen Ausbau unseres Kundenstamms. Von der gezielten Vorbereitung der Akquise, über den Erstkontakt beim Kunden vor Ort bis zum Vertragsabschluss und der Übergabe an den operativen Bereich bist Du für den Dir zugeordneten Neukundenkreis verantwortlich.
- Mit unseren bestehenden Kunden stehst Du aktiv in Kontakt und sorgst für eine gute Geschäftsbeziehung. Dabei identifizierst Du über bestehende Aufträge hinaus weitere Potenziale, um dem Kunden zukünftig einen zusätzlichen Nutzen bieten zu können.

Das bist Du

- Du kannst Dich in unsere Kunden und deren Abläufe hineinversetzen und verstehst es, den Nutzen unserer Dienstleistungen auf den Punkt „rüberzubringen“.
- Bei Dir geht Qualität vor Quantität und Du bleibst auch in schwierigen Situationen auf die zu erreichenden Gesprächsziele fokussiert und setzt diese durch.
- Es entspricht Deinem Naturell proaktiv und systematisch auf potentielle Kunden zuzugehen und es macht Dir Spaß dauerhafte Geschäftsbeziehungen aufzubauen, zu pflegen und weiterzuentwickeln.
- Du verfügst über adäquate Berufserfahrung in den oben genannten Themen. Womöglich hast du selbst schon für ein Filialunternehmen gearbeitet.
- Dein Profil wird durch gute Englischkenntnisse und einer entsprechenden Reisebereitschaft abgerundet.

Das bieten wir

- Du wirkst dabei mit, ein junges Unternehmen noch weiter voranzubringen. Bei uns bist Du keine Nummer in einer starren Struktur, sondern prägender Unternehmensbestandteil.
- Bei uns kannst Du gestalten und eigene Ideen umsetzen. Durch kurze Entscheidungswege kommen unsere Projekte schnell voran.
- Wir fördern und fordern durch unsere zielorientierte, kollektive und diskussionsfreudige Arbeitsweise höchstmögliche Eigeninitiative und Übernahme von Verantwortung.
- Du wirst bei entsprechender Zielerreichung am Erfolg des Unternehmens beteiligt.
- Wir unterstützen Dich bei der Vereinbarung von Beruf mit Freizeit und Familie.

SEYBOLD FM – Die Filialmanager: Bekannte Marken mit mehr als 3.500 Filialen in ganz Europa vertrauen auf uns. Wir kümmern uns um alles, was nicht zum Kerngeschäft unserer Kunden gehört und sorgen dabei für signifikante Einsparungen. Alles Weitere erfährst Du auf unserer Homepage unter www.seybold-fm.com.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und möglichen Einstiegstermin.



SEYBOLD GmbH | Tübinger Str. 43 | 70178 Stuttgart
Claudius Tost | +49 711 2525358-95
E-Mail: bewerbung@seybold-fm.com